



Wir, das Marktforschungsinstitut **SPLENDID RESEARCH** GmbH suchen zum nächstmöglichen Termin einen

BUSINESS DEVELOPER (M/W/D)

am Standort **Hamburg**.

ÜBER UNS

SPLENDID RESEARCH ist ein Marktforschungsinstitut mit dem Schwerpunkt Online-Marktforschung. Für Klienten aus unterschiedlichen Branchen führen wir Umfragen über unser weltweites Onlinepanel durch. Von der Konzeption, über die Datenerhebung bis zur fundierten Analyse und Ableitung von Handlungsoptionen.

Wir stehen für fundierte, moderne und digitale Marktforschung und entwickeln uns sowie die von uns eingesetzten Methoden und Technologien kontinuierlich weiter. Ein Schwerpunkt unserer Arbeit ist die strategische, programmatische Arbeit mit den größten Marktforschungsagenturen weltweit. Über unsere automatisierten API-Schnittstellen stellen unsere Partner Befragungen bereit, die dann von den weltweit in unseren Portalen registrierten Teilnehmern beantwortet werden.

Unser Team setzt sich aus hoch motivierten, kompetenten und sehr gut ausgebildeten Menschen zusammen.

Seit Bestehen des Unternehmens verzeichnen wir kontinuierlich Wachstumsraten im hohen zweistelligen Bereich.

AUFGABEN

- Als Business Developer bist Du für die Betreuung und den Ausbau unserer strategischen Partnerschaften mit großen Marktforschungsagenturen verantwortlich
- Neben der Steigerung von Umsatzwachstum, Volumen und Marge, ist auch die Qualität der Partnerschaft ein Kriterium für den Erfolg deiner Arbeit
- Du bist Ansprechpartner für unsere Partner und koordinierst durch regelmäßigen und engen Kontakt selbständig die Weiterentwicklung des Business
- Du führst Preisverhandlungen und kümmerst dich auch sonst um den Scope und die vertragliche Ausgestaltung der Partnerschaften
- Nach der Einarbeitung bereitest du selbständig regelmäßige Meetings, Calls und Präsentationen mit unseren Partnern vor und führst diese durch
- Du analysiert die Entwicklung der Performance unserer Partner auf individueller und langfristiger Ebene unter Berücksichtigung diverser KPIs und leitest daraus Potenziale für den Ausbau der Zusammenarbeit ab
- Du kommunizierst zusätzliche Geschäftspotenziale an die internen Stakeholder, die unsere Teilnehmerbasis und unsere Portale daraufhin ausrichten
- Du kümmerst Dich ferner um aktuelle Fragen des Tagessgeschäfts und kommunizierst Anliegen und Probleme der Partner im Team sowie mit unseren technischen Dienstleistern
- Mittelfristig identifizierst Du durch Deinen engen Kontakt mit den Partnern und Dein Verständnis des Geschäfts Optimierungspotenziale in unserem technischen Set-Up und entwickelst mit Hilfe der Entwickler Konzepte zu dessen Verbesserung
- Du beobachtest den Markt hinsichtlich weiterer relevanter Partnerschaften und führst mit diesen Sondierungsgespräche

ANFORDERUNGEN

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Ausbildung oder berufliche Qualifikation
- Du hast ein sehr gutes Verständnis von betriebswirtschaftlichen Prozessen und Fragestellungen
- Deine Stärke ist die Kommunikation und der Ausbau von Kundenbeziehungen
- Du verfügst über verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Du baust eine enge Bindung auf Augenhöhe zu Deinen Ansprechpartnern auf
- Du scheust Dich nicht auch Preise und andere vertragliche Konditionen anzusprechen und Verbesserungen in unserem Sinne durchzusetzen
- Du bist in der Lage, Deine Arbeit an klaren KPIs auszurichten und Dein Vorgehen und Deine Entscheidungen an diesen auszurichten
- Du kannst einfache KPIs selbständig mit Excel tracken und pointierte, aussagekräftige Präsentationen in PowerPoint erstellen
- Du baust schnell eine tiefe Produktkenntnis auf und bist neugierig auch die technischen Hintergründe zu verstehen
- Du bringst erste Erfahrungen im Business-Development mit, idealerweise im B2B-Kontext
- Wenn Du bereits Erfahrungen im Bereich der Marktforschung oder mit APIs gesammelt hast, wäre das top, ist aber nicht erforderlich
- Dein Kontakt mit unseren Partnern ist geprägt von Deiner freundlichen und selbstbewussten Art
- Dich zeichnet ein engagierter, eigenverantwortlicher und sorgfältiger Arbeitsstil aus
- Teamfähigkeit, Organisationsfähigkeit und Zuverlässigkeit sind für Dich selbstverständlich
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten runden Dein Profil ab

UNSER ANGEBOT AN DICH

Wir bieten eine abwechslungsreiche, interessante und anspruchsvolle Aufgabe, die Mitarbeit in einem wachsenden Team, Raum für Kreativität, eigene Ideen sowie Weiterbildungsmöglichkeiten, ein leistungsgerechtes Einkommen und viele Zusatzleistungen.

Bei Interesse sende uns bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen und Deine Gehaltsvorstellung per E-Mail an:

bewerbung@splendid-research.com

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!